



**REINHOLD RINKL**  
FINANZDIENSTLEISTUNGEN  
... mit Sicherheit unabhängig

## Versicherungen und Finanzanlagen

**unabhängig - kompetent - individuell**



# Unternehmen

---

## Wir beraten Sie als unabhängiger Versicherungsmakler, Finanzanlagenvermittler sowie Darlehens- und Immobilienvermittler.

Wir betreuen von Frechen aus anspruchsvolle Kunden im **Rhein-Erft-Kreis**, in **Köln**, in **Bonn** sowie **bundesweit in ganz Deutschland**.

Zielgruppe unserer Beratung sind in erster Linie **Akademiker** (Ärzte, Zahnärzte, Rechtsanwälte, Steuerberater, Betriebswirte, Ingenieure und Wirtschaftsingenieure, Informatiker und Wirtschaftsinformatiker ...), **kleine und mittelständische Unternehmen (KMU)**, **Existenzgründer** sowie **Privatpersonen** mit gehobenem Anspruch an eine professionelle Finanz- und Versicherungsberatung.

Zögern Sie nicht, uns zu kontaktieren - wir helfen Ihnen gerne!

Mit den besten Wünschen aus Grube Carl in Frechen,

*Ihr **Reinhold Rinkl**  
Diplom-Wirtschaftsjurist*

### Über mich:

- 1979 geboren
- verheiratet, 1 Kind
- **Studium** "Deutsches und Europäisches Wirtschaftsrecht"
- 2005 bis 2008 (Senior) Financial Consultant | TOP-10-Berater MLP
- seit 2008 **unabhängiger Finanzdienstleister** sowie **Experte für Private Krankenversicherung, Berufsunfähigkeitsversicherung und Altersvorsorge**



**Unsere Zusammenarbeit - Ihr Nutzen:**  
„Sie sparen Zeit, Geld und Nerven.“

# Warum wir?

## Hintergrund

Selbst für engagierte Verbraucher und Unternehmer ist der Markt für Versicherungen und Finanzprodukte nahezu unüberschaubar geworden. Reformeifer des Gesetzgebers, Innovationslust der Anbieter, aggressive Werbung, verklausulierte Vertragsbedingungen und widersprüchliche Testberichte in den Medien sorgen für eine Informationsflut, in der sich heute nur noch der Fachmann zurechtfindet.

Da bei Fehlentscheidungen erhebliche Vermögensverluste drohen, liegt es nahe, einen unabhängigen Experten hinzuzuziehen - so wie es in Rechts- und Steuerangelegenheiten längst selbstverständlich ist.

Versicherungsmakler sind diese unabhängigen Experten, Berater und Vermittler für den privaten und gewerblichen Versicherungs- und Finanzbedarf. Sie zählen zu den Expertenberufen wie Rechtsanwälte, Wirtschaftsprüfer oder Steuerberater. Entsprechend weitreichend sind ihre Kompetenzen. Sie kennen den Markt, seine Anbieter, die Produkte und verfügen über das fachliche Know-how zu deren Beurteilung und Bewertung. Versicherungsmakler beraten ihre Kunden professionell und bedarfsgerecht, suchen für jede Absicherung bzw. Kapitalanlage individuell einen nach Solidität, Qualität und Preis geeigneten Anbieter aus und sorgen für eine reibungslose Abwicklung.

Mit seiner Unabhängigkeit ist der Versicherungsmakler Partner seiner Kunden. Versicherungsmakler sind Profis und stehen für die hohe Qualität ihrer Dienstleistungen. Zum Schutz ihrer Kunden unterhalten sie eine Haftpflichtversicherung mit gesetzlich vorgeschriebener Deckungssumme.

Der Aufbau eines Vertrauensverhältnisses - Grundstein einer langjährigen Kundenbeziehung - steht so von Beginn an unter einem guten Stern.

## Berufsbild

Versicherungsmakler stehen traditionell auf der Seite ihrer Kunden, sind unabhängig tätig sowie nicht an bestimmte Versicherungsunternehmen und deren Interessen gebunden und unterscheiden sich dadurch von Vertretern, die geschäftsplanmäßig die Produkte ihrer Versicherer verkaufen müssen.

Jeder Vermittler ist beim ersten Kontakt mit einem Kunden verpflichtet, über seinen Status Auskunft zu geben. Auf Basis von EU-Vermittlerrichtlinien regelt das deutsche Recht in der Gewerbeordnung (GewO), in der Versicherungsvermittlungsverordnung (VersVermV), im Versicherungsvertragsgesetz (VVG) sowie in der Finanzanlagenvermittlungsverordnung (FinVermV) die Anforderungen an die berufliche Qualifikation, die Zuverlässigkeit und die finanziellen Verhältnisse für eine Tätigkeit sowie an die Beratungs- und Dokumentationspflichten.

Sämtliche Versicherungs- und Finanzanlagenvermittler sind bei der IHK registriert. Das Internet gibt unter [www.vermittlerregister.info](http://www.vermittlerregister.info) Aufschluss über den Status des jeweiligen Vermittlers.

## Vorteile

Versicherungsmakler unterhalten Geschäftsbeziehungen zu einer Vielzahl von Versicherern. Jeder Kunde erhält seinen passenden Versicherungsschutz bei einem oder mehreren geeigneten Versicherern und hat immer nur seinen Makler als vertrauten Ansprechpartner - auch wenn der Versicherer mal wechselt.

Die von Maklern gewählten Versicherer sind in der Regel günstiger, ihr Bedingungswerk ist oft umfassender und die Abwicklung im Schadenfall professioneller als bei den Standard-Gesellschaften.

Der Versicherungsmakler schließt mit seinen Kunden einen Geschäftsbesorgungsvertrag, in dem festgehalten wird, welche Aufgaben er für seinen Kunden übernimmt. Außerdem bevollmächtigt der Kunde den Makler gegenüber den Versicherern, die im Maklerauftrag festgelegten Aufgaben in seinem Namen umzusetzen. Der Versicherungsmakler übernimmt dann die komplette Abwicklung und Korrespondenz und informiert den Kunden regelmäßig über seine Aktivitäten. Einfach - effizient - sicher.

## Kosten

Durch die Zusammenarbeit mit einem Versicherungsmakler entstehen dem Kunden in der Regel keine zusätzlichen Kosten für die Beratung, Vermittlung und laufende Überwachung der Verträge. Im Gegenteil: Die Kosten werden üblicherweise durch Courtagezahlungen der Versicherungsunternehmen abgegolten. Im Übrigen sind auch Honorarvereinbarungen im rechtlich zulässigen Rahmen möglich. Durch die Beauftragung eines Maklers zahlt der Kunde aufgrund verwendeter Rahmenvereinbarungen oftmals sogar weniger als direkt beim Versicherungsunternehmen.



Mit der neutralen **Vergleichssoftware** von MORGEN & MORGEN kann die **individuell passende Absicherung** aus den **Versicherungsangeboten des gesamten Marktes** herausgefiltert werden.

Der Versicherungsmakler ist unabhängig, an keine Gesellschaft gebunden und deshalb immer nur der Interessenvertreter seiner Kunden.

# Beratungsangebot

## Wir beraten Sie:

- **telefonisch** zu jeder Zeit
- **online** via Telefon und Internetbildschirmübertragung
- **persönlich vor Ort** in unserem Büro oder bei Ihnen zu Hause

Als **unabhängiger Versicherungsmakler und Finanzanlagenvermittler** sowie **Experte für Private Krankenversicherung, Berufsunfähigkeitsversicherung und Altersvorsorge** liefern wir Ihnen die richtigen Antworten und bieten Ihnen die passenden Lösungen an.

### KRANKHEIT | PFLEGE

- Private Krankenversicherung
- Gesetzliche Krankenversicherung
- Krankenzusatzversicherung
- ambulant, stationär, Zahn
- Krankentagegeld
- Pflegerente, Pflegetagegeld
- Reisekrankenversicherung

### VORSORGE

- Berufsunfähigkeit
- Unfallversicherung
- Schwere Krankheiten
- Risikolebensversicherung
- Einkommensversicherung
- Grundfähigkeiten
- Sterbegeld
- Kindervorsorge

### ALTERSVORSORGE

- Private Altersvorsorge
- Private Rentenversicherung
- Riester-Rente
- Basisrente (Rürup)
- Rentenversicherung gegen Einmalbeitrag
- Betriebliche Altersvorsorge
- Direktversicherung
- Unterstützungskasse
- Pensionskasse
- Pensionsfonds
- Pensionszusage
- Rentencheck

### SACHVERSICHERUNGEN

**privat:**  
Privathaftpflicht, Rechtsschutz, Hausrat, Glasbruch, Wohngebäude, Haus- und Grundbesitzerhaftpflicht, Gewässerschadenhaftpflicht, Bauherrenhaftpflicht, Bauleistung, Photovoltaik ...

**Gewerbe:**  
Betriebshaftpflicht, Inhaltsversicherung, Elektronikversicherung, Rechtsschutz für Firmen, Kautionsversicherung, PKW (gewerbliche Nutzung), LKW ...

### GELDANLAGE

Girokonto, Tagesgeld, Investmentfonds, Beteiligungen, Bausparen, Edelmetalle

### IMMOBILIEN

Finanzierung, Vermittlung

Wenn Sie Fragen haben oder einen Termin vereinbaren möchten, rufen Sie uns einfach an unter: **02234/ 2 058 36 0** oder senden Sie uns eine Email an: **info@abafin.de**

## Sie entscheiden,

ob Sie eine ganzheitliche Finanz- und Versicherungsberatung nach dem abaFIN-Prinzip (unsere Empfehlung) oder (zunächst) nur eine Beratung zu einzelnen Themen wünschen.

## Das abaFIN-Prinzip

Ausgangspunkt unserer **ganzheitlichen Finanz- und Versicherungsberatung nach dem abaFIN-Prinzip** ist eine detaillierte Liquiditätsplanung sowie eine individuelle Bedarfs- und Risikoanalyse, die sich an Ihrem Status quo und Ihren Zielen (beruflich, wirtschaftlich, privat) orientiert.

Anschließend folgt die schrittweise Strukturierung, Optimierung und Umsetzung der einzelnen Themen (Vertragsgestaltung) nach Prioritäten. Das Ergebnis sind eine **Rendite-Risiko-optimale Beitragsrendite** sowie eine **Beitrags-Leistungs-optimale Absicherung**.

Dies erfordert eine unabhängige Auswahl der von Banken, Bausparkassen, Versicherungen und Investmentgesellschaften angebotenen Produkte anhand von Leistungen und Beiträgen, Kennzahlen, Ratings und Rankings sowie Statistiken.

- Priorität 1: **konstante Liquidität** aufbauen und sicher stellen
- Priorität 2: **Risikoschutz** (existentiell und finanziell) gewährleisten
- Priorität 3: **Altersvorsorge** aufbauen und Zinseszinsnutzen nutzen
- Priorität 4: **freies Vermögen** schaffen (Vermögensaufbau / Vermögensoptimierung)

Eine **regelmäßige Überprüfung und Anpassung** (Betreuung) stellt sicher, dass sich Ihre FINANZkonzept-Lösung dauerhaft an Ihrer individuellen Situation orientiert, wenn sich Ihre Lebensumstände, gesetzliche und steuerliche Rahmenbedingungen oder das Angebot an Finanz- und Versicherungsprodukten ändern.

Selbstverständlich sind wir auch im Schadensfall für Sie da.

### analyse

individuelle Situation  
- Status quo | Ziele -

### beratung

Bedarfs- und  
Risikoermittlung

### auswahl

Banken  
Bausparkassen  
Versicherungen  
Investmentgesellschaften

## FINanzkonzept-Lösung

Rendite-Risiko-optimale Beitragsrendite  
+  
Preis-Leistungs-optimale Absicherung

Vertragsgestaltung

Betreuung

Schadenmanagement

# Partnergemeinschaften

Wir vermitteln Produkte von **Banken, Bausparkassen, Versicherungen** und **Investmentgesellschaften**.

*Die Frage ist nicht wer mit uns zusammenarbeitet, sondern wer nicht.*

Unser Status als unabhängiger Makler bringt den Vorteil mit sich, nahezu **alle vermittelbaren Gesellschaften und Tarife** anbieten zu können - entweder über direkte Anbindungen oder Kooperationen im Rahmen von sogenannten Poollösungen. Wir kooperieren unter anderem mit den Maklerpools Fonds Finanz Maklerservice GmbH, blau direkt GmbH & Co. KG, BCA AG, VFV GmbH - Der Sachpool ... sowie weiteren bei Bedarf.

*Geht nicht gibt 's nicht.*

Um einen **objektiven Marktüberblick** zu erhalten, arbeiten wir u. a. mit den Analyseprogrammen von:

MORGEN & MORGEN  
DAS UNABHÄNGIGE ANALYSEHAUS

 SoftFair

 GRUPPE  
Volz Gruppe AG  
Weingarten • Hamburg • Berlin

**PROCHECK24**

Girokonto - Tagesgeld - Kredit - Strom - Gas - DSL

online vergleichen und sparen

<http://rinkl.promakler24.de>

 **creditweb**  
PROFESSIONAL PARTNER

- ✓ Große Produktauswahl zu Top-Konditionen
- ✓ Das Beste aus über 100 Banken
- ✓ Persönliche und unabhängige Beratung

**So muss Baufinanzierung sein.**

**Mit Sicherheit unabhängig.**

## **T. L. (Diplom-Ingenieur) aus Stuttgart**

Bei Herrn Rinkl ist der Kunde wirklich "König", was man vom Großteil der Versicherungsvertreter und Bankberater leider nicht behaupten kann. Lieber Herr Rinkl, danke noch einmal für die kompetente Beratung. Es ist schön dass es Sie gibt und ich werde Sie weiterempfehlen.

## **R. M. (Geschäftsführer) aus Köln**

Sehr empfehlenswerter Versicherungsmakler! Beratung u. a. zur Altersvorsorge und privaten Krankenversicherung.

## **A. K. (Diplom Wirtschaftsinformatiker) aus Rheinbach**

Wir sind mit der Arbeit von Herrn Rinkl mehr als zufrieden. Auch die Art und Weise, wie er komplizierte Sachverhalte verständlich erklärt, gefällt uns sehr. Wir hatten nie das Gefühl, etwas aufgedrängt zu bekommen und fühlen uns rundum gut aufgehoben und betreut.

## **T. L. (Diplom-Ingenieur) aus Hürth**

Mit Herrn Rinkl war ich bislang vollauf zufrieden und hatte nicht das Gefühl, übervorteilt zu werden. Ich habe jetzt einen sehr guten Überblick und kann entsprechend reagieren. In jedem Fall empfehlenswert.

## **Dr. A. T. (Rechtsanwalt) aus Bonn**

Ein vertrauenswürdiger und verlässlicher Experte - kompetent und immer erreichbar. Eindeutig weiter zu empfehlen!

## **R. S. (Steuerfachangestellte) aus Köln**

Wir kamen über eine Empfehlung zu Herrn Rinkl und waren zuerst ein wenig skeptisch, da sich auf diesem Markt doch auch viele "Berater" tummeln, die nur an Ihren eigenen Profit denken. Nach einem persönlichen Gespräch, in welchem auf unsere Wünsche und auch Bedenken eingegangen wurde, kann ich Herrn Rinkl nur weiter empfehlen. Uns wurde genau erklärt, wie unsere Altersvorsorge und unser Vermögensaufbau gestaltet sein sollen. Wir haben vollstes Vertrauen zu Herrn Rinkl. Er stimmt jeden Schritt mit uns ab und erklärt uns die jeweiligen Themen so, dass auch wir als Laien alles nachvollziehen können. Ich empfehle Herrn Rinkl jedem, der eine fachliche und sichere Beratung wünscht.

## **Dr. L. S. (Zahnärztin) aus Regensburg**

Grund der Beratung: Private Krankenversicherung. Sehr kompetenter Berater, gut durchdachte Empfehlungen. Uneingeschränkt weiter zu empfehlen.

## **C. L. (Steuerberater) aus München**

„Eine Finanz- und Versicherungsberatung, wie ich sie vorher noch nie erlebt habe. Dieser Mann ist ein Profi und dazu noch sehr angenehm. Ich spürte gleich, dass ich hier nicht nur irgendeine Nummer bin, sondern mit meinen Wünschen sehr individuell beraten werde. Man kann diesen Berater nur wärmstens weiterempfehlen, was ich auch im privaten Kreis schon getan habe.“

## **Dr. C. L. (Rechtsanwältin) aus Düren**

Eine wirklich umfassende und kompetente Beratung zu den Themen Kranken- und Berufsunfähigkeitsversicherung. Die vorgestellten Lösungen entsprachen 1:1 meinen Anforderungen.

## **Dr. A. W. (Arzt) aus Regensburg**

Empfehlenswerte Beratung zur Berufsunfähigkeitsversicherung. Herr Rinkl hat mich immer auf dem Laufenden gehalten. Eine BU-Versicherung habe ich abgeschlossen, meine bereits bestehende und anderweitig abgeschlossene PKV habe ich auf Anraten von Herrn Rinkl beibehalten.

## **T. T. (Diplom-Ingenieur) aus Frechen**

Ich habe meine Fragen zur PKV schnell, präzise und kompetent erläutert bekommen und einen Vertrag über Herrn Rinkl abgeschlossen. Sehr zu empfehlen.

## **Dr. C. B. (Psychotherapeutin) aus Chemnitz**

Empfehlenswerter Versicherungsmakler - kompetent, zuverlässig, angenehm.

## **A. S. (Unternehmer) aus Hürth**

Wir durften Herrn Rinkl als einen sehr kompetenten Berater kennen lernen. Herr Rinkl ist auf unsere private Situation eingegangen, hat unsere Wünsche berücksichtigt, verschiedene Alternativen aufgezeigt und ist objektiv geblieben. Sehr professionell und empfehlenswert. Vielen Dank.

## **W. M. (Steuerberater) aus Köln**

Fraglos empfehlenswert! Kompetent und immer erreichbar

## **M. S. (Unternehmerin) aus Köln**

Seit Jahren ist Herr Rinkl mein Ansprechpartner, wenn es um Versicherungen und Kapitalanlagen geht. Absolut zu empfehlen.

## **Dr. A. W. (Rechtsanwalt) aus Bonn**

Top-Beratung zum Thema Private Krankenversicherung.

## **M. H. (Unternehmerin) aus Hürth**

Sehr empfehlenswerter Berater, der auch im Schadensfall mit Rat und Tat zur Seite steht - sehr serviceorientiert.

**Weitere Kundenzitate finden Sie in verschiedenen  
Bewertungsportalen im Internet.**

**Vielen Dank für Ihr Vertrauen!**



**Geldwerte Insider-Tipps zur Auswahl der richtigen Finanz- und Versicherungsprodukte**

# **www.makler-frechen.de**

**unabhängiges Informations-, Vergleichs- und Serviceportal**

## **REINHOLD RINKL Finanzdienstleistungen**

Am Rittersberg 18  
50226 Frechen

Telefon: 02234/ 2 058 36 0  
Telefax: 02234/ 2 058 36 1

info@abafin.de  
www.abafin.de

- Versicherungsmakler  
gem. 34 d GewO  
Reg. Nr. D-451E-M43KJ-47
- Finanzanlagenvermittler  
gem. 34 f GewO  
Reg. Nr. D-F-142-L111-92
- Darlehens- und Immobilienvermittler  
gem. 34 c GewO